

蘇俄與開發中國家的經濟關係

呂律

引言

第二次大戰後，在亞洲、非洲和拉丁美洲的殖民地 and 附屬國紛紛得到獨立地位，而這些新興的國家過去都是在經濟上非常落後的地區，所以開發工作急不容緩，乃為蘇俄造成一個乘虛而入的機會，這些國家就淪為蘇俄實施其所謂「面向蘇俄走非資本主義道路」政策的對象。

在討論蘇俄與開發中各國的經濟關係的發展之前，有兩項資料是必須首先提到的，這就是：蘇俄部長會議主席柯錫金在俄共第廿四次代表大會上所作的有關報告，和俄共中央全會一九七三年四月廿七日通過的「關於俄共中央實現黨第廿四次代表大會決定的國際活動」之決議。

柯錫金在他的報告中說：「可以滿懷信心的說，蘇俄與亞洲、非洲和拉丁美洲各國的經濟關係，是為這些國家的民族獨立事業，是為反對帝國主義的共同事業，是為和平和社會進步而服務。」①

俄共中央全會的決議指出：「全會認為必須繼續發展同亞洲、非洲、拉丁美洲各國的合作。」②

由這兩個文件證明，蘇俄對開發中各國的經濟活動不但注意，而且正在其已有的成就上繼續檢討，以求更進一步。

從貿易方面來說，蘇俄及其集團是開發中各國的主顧，它們對開發中各國出口的傳統商品都感到興趣，因為這在解決其內部物資缺乏的困難方面，具有重要意義。

過去的二十多年，不但證明蘇俄在對開發中各國的貿易聯繫方面有其一定程度度的進展，而且現在蘇俄同開發中各國的經濟合作，差不多已進入一個

新的階段，也就是說幾乎可以實行勞動分工了。蘇俄同開發中各國的經濟合作正在順利發展之中，最顯著的是在亞洲，印度就是一個很好的例子。

蘇俄對外國給以經濟和技術的協助，為時已歷四分之一世紀之久，算計現在與它發生此種關係的國家，已在六十個左右③。其合作的形式是形形色色的，有：供應全套設備，設計新的和幫助經營以前已建成的項目，實施地質勘探工作，培養專家等。「在蘇俄的協助下，開發中各國已建成四〇〇多個國民經濟項目，除此之外，在蘇俄第九個五年計劃終了時（即本年底——作者），還要有更多的工業和其他項目建成。」④以去（一九七四）年為例，「在四七個國家裏各個不同經濟部門中建成和充實了五一六個企業和其他項目，其中有一一一個業已全部投入生產或啓用。」⑤

蘇俄經濟和技術協助的基本對象，自然是共產集團各國——保加利亞、匈牙利、波蘭、羅馬尼亞、南斯拉夫、古巴、偽蒙、北韓、東德、北越；至於亞非拉開發中各國，祇能居於第二優先而已。而且在同開發中各國的經濟技術合作中，也不是一視同仁的平行發展，它們的等差不但有地區之別，而且有關係親疏之分，大致是亞洲為第一優先，其次是非洲，拉丁美洲則居於殿軍的地位。

蘇俄同開發中各國的合作——包括貿易和經濟技術協助，名義上旨在鞏固這些國家的獨立和社會進步，其實是加強它們反對西方的立場，為俄共的世界革命掃清道路。

亞洲

在所有開發中國家與蘇俄及其集團的經濟關係最密切的，是亞洲各開發

中國家。在戰後最初幾年與蘇俄有貿易協定的國家，為數有限，祇有阿富汗、伊朗、土耳其等三國；迨至亞洲的殖民地 and 附屬國相繼獨立，與蘇俄簽訂貿易協定的也隨之而增。譬如：在五十年代的時候，蘇俄在亞洲已同七個開發中國家有貿易關係，到六〇年代已有十三個，而現在已達到二十二個國家了。

蘇俄與亞洲各開發中國家發生直接的貿易關係之後，在一九六〇—一九七〇年的十年內，它們的貿易額就增加了兩倍——從四億盧布增加到十二億盧布。

自進入七十年代後，它們的貿易發展速度更快，以一九七二年為例，它們的貿易額已達到十四億盧布了。

蘇俄同亞洲各開發中國家差不多都簽有長期的貿易協定，以保證其穩定性與進一步發展的可能性。

尤其重要的是，蘇俄的五年計劃和年度計劃可以根據這些協定來配置國內的生產，減輕其國內工農業的負擔，而把節餘下來的資金和物資用到其他更重要的方面。

前已說過，蘇俄與印度的經濟關係發展的最快。在二十幾年前蘇俄在印度的對外貿易中所佔的比重祇有二%，現在却成為印度最主要的貿易伙伴之一了——印度在蘇俄對外貿易亞洲部份中佔第一位。一九六〇—一九七〇年它們的貿易額增長了二倍半，而到一九七二年的時候已增長到三·三倍了。在這個時期中，印度在蘇俄的對外貿易上的比重從三%升到一〇%——也就是說一九六〇年的時候，印度在蘇俄的對外貿易佔第五位，而一九七〇年已高踞第二位了。

蘇俄在亞洲另一個較大的貿易伙伴，是伊朗，它在蘇俄的對外貿易中居第四位。在一九六〇—一九七〇年的十年期間，它們的貿易額增長了六倍，而一九七〇年這一年的貿易額就達到二三、一〇〇萬盧布。因而，伊朗是蘇俄對外貿易亞洲部份佔第二位的國家。

蘇俄同土耳其之間的貿易，從發展速度方面來看，不能說不快，在一九六〇—一九七〇年的十年內增長了六倍，到一九七〇年，它們的貿易額達到八、三〇〇萬盧布，一九七二年達到一四、五〇〇萬盧布左右，但是土耳其在蘇俄的對外貿易中的地位遠遜於印度和伊朗，在一九六〇年的時候它居第

十七位，而在現時居第六位。

依次是蘇俄與阿富汗的貿易，它們一九七〇年的貿易額是六、六九〇萬盧布，一九七一年為七、九九〇萬盧布，一九七二年下跌為六、九〇〇萬盧布，下跌的原因何在，未見說明。

蘇俄同亞洲其他開發中國家的貿易聯繫，發展速度也相當快，譬如：在一九六〇—一九七〇年期間與伊拉克的貿易額增長了兩倍，與敘利亞增長兩倍半。一九七二年與伊拉克增長了六倍多（與一九六〇年相比），與敘利亞增長了五倍半。

根據現行的一些協定，蘇俄由亞洲開發中各國進口的商品，不限於這些國家傳統上出口的貨物，也有製成的工業品，其中包括：「針織品、棉織品和毛織品、縫紉品、鞋類、地毯、藥品、化學和其他產品。」^⑥這就是蘇俄與它們經濟合作的表现，代替蘇俄生產輕工業產品，而蘇俄自己把注意力放在重工業上。

「最近幾年蘇俄開始從開發中各國進口電纜、汽車外胎、鋼材、化學產品、某些機器設備製品」^⑥——這恐怕就是前面所說的「勞動分工」了。

在蘇俄從亞洲開發中各國的進口中具有重大的意義的，是：橡膠、茶葉、稻米、黃麻、西沙爾麻、調味香料、新鮮水果和菓子乾，以及石油、瓦斯、有色金屬的選礦等。——這是亞洲國家的傳統出口物資。

蘇俄及其集團各國，名義上是亞洲開發中各國具有穩定性的市場，但從另一方面着眼，即來自蘇俄及其集團各國的進口貨價昂而質劣，輸向蘇俄及其集團各國的產品必須價廉而物美，則蘇俄及其集團各國無疑就是亞洲開發中各國的吸血虫和變相的剝削者。

關於蘇俄與亞洲各開發中國家的經濟合作，是從蘇俄給這些國家以長期信用貸款入手，協助它們開採天然資源和發展它們的工業、動力工程、交通和通訊工具、農業，實施勘探工作，發展保健和文化，培養民族幹部。

蘇俄所提供的貸款，名義上是優惠的（年息百分之二—三），用以償付由蘇俄供應的工業設備、機器、材料和其它商品，以及技術服務。

截至七〇年代初為止，蘇俄為開發中各國提供的長期貸款，總額在五〇億盧布以上，其中一大半指定作為建立和發展國營部門之用，以保證這些國家的「民族經濟」的基礎，加速工業發展的速度，削弱對西方的依靠。

蘇俄此項貸款，不需要以現金償還本息，而是用受援國家出口的商品償還，這些出口的商品價格一向偏低，所以名為優惠貸款，其實比高利貸有過之無不及，名為援助，其實比剝削還兇。

接受蘇俄貸款的國家，其工業、工程和其他項目的計劃，必須以蘇俄為主體來編訂，而蘇俄是沿着發展國營企業、逐漸走向與各受援國勞動分工的道路而行。

「亞洲各開發中國家，在蘇俄的協助下，已投入生產和啓用的，有十六個黑色和有色金屬冶煉工廠和車間，二十五個機器製造廠，十四個化學和石油加工廠，二十六個輕工業和食品工業企業，五十個農業項目，五〇所學校。」^{①⑦}

在蘇俄同亞洲開發中各國的合作方面，印度所扮演的是一個大角色，首先是它發展的重工業。「蘇俄協助印度建設和經營的國營部門項目，有七〇個左右，它們是金屬冶煉、採礦、石油工業、機器製造業和電力工業，以及發展農業和培養幹部。在過去這些年業已建成和投入生產的，有三十九個大型企業。」^{①⑧}

「蘇俄給予阿富汗的經濟和技術協助，建設八十個左右的工業和其他項目，其中已建成五十八個，並且已投入生產，由蘇俄援助建設的公路長達一、三〇〇公里。」^{①⑨}

蘇俄與伊朗之間的經濟合作在加速的發展中。「在蘇俄的技術協助下，伊朗正在建設八十個工業和其他項目，其中大部份在伊朗現行的五年計劃中投入生產。」^{①⑩}

「蘇俄與伊拉克的合作正以高速度發展中；在蘇俄的援助下，這個國家建設了七十九個各型工業、農業和社會文化項目，其中大部份已投入生產。」^{①⑪}蘇俄與敘利亞的經濟技術合作正在順利發展中。「蘇俄給予這個國家的協助，是建設二十八個各型的項目」^{①⑫}，其中最大的一項是在葉美拉特（音譯）河上建設一個水力發電綜合體。

蘇俄給予葉門的協助，美其名曰消滅這個國家以往殖民地的後果和鞏固它的民族經濟。「給予這個國家最大的援助，在發展保健事業、培養民族幹部等方面。」^{①⑬}

「巴基斯坦在蘇俄的協助之下，正在建設一系列大型企業，特別是兩個

電氣設備工廠。」蘇阿專家們共同的努力，已完成一個大型的地質鑽探項目，發現了二十多個石油和瓦斯產地。」^{①⑭}

此外，蘇俄在土耳其及其他亞洲開發中國家雖均有經濟技術的合作，但較以上如印度諸國已微不足道，茲不贅述。

根據有關的資料顯示，蘇俄與其集團各國在亞洲開發中國家的合作，已出現一種新的合作形式，即在不同經濟水平和不同社會制度上實行勞動分工。此一發現雖為過去所無，但不足為奇。蘇俄對開發中國家的經濟和技術合作，將一如對東歐各共黨附屬政權的經濟技術合作一樣，得寸進尺，一直到這個國家或這些國家的經濟以它為中心，非依靠它不可，絕不止步。我們着眼於燃料——原料和工業加工部門的生產合作，以及建立所謂「邊境上的國民經濟綜合體」，使貿易與生產專業化與協作化，與科學技術合作協定的聯繫愈來愈具有綜合的性質——這種經濟的侵略，無異是慢性的中毒，不可不加以防範。

非洲

蘇俄與非洲開發中國家的經濟關係，發生的較晚，這當然是因為這個大陸上的殖民地與附屬國未能在戰後立即得到獨立，而且也不是同時得到獨立的緣故。

從蘇俄官方公布的統計看起來，蘇俄在非洲的貿易是很可憐的：

一九四八年到一九四九年，與蘇俄有貿易關係的，祇有兩個國家——加納和埃及，而且祇有進口，沒有出口；

一九五〇年到一九五五年，增加阿爾及利亞、摩洛哥與蘇丹三國，一共是五個國家；

一九五六到一九六〇年，又增加幾內亞一國，一共是六個國家；

一九六一到一九六五年（蘇俄第八個五年計劃）期間，蘇俄在非洲的貿易已打進七個國家——馬利也包括在內了。

從一九六一到一九七〇年這個十年，蘇俄在非洲有貿易關係的國家，已達到二十六個，它們的總貿易額從二二、四六〇萬盧布（一九六〇年）增加到八二、〇三〇萬盧布（一九七〇年）。

蘇俄在非洲開發中國家的貿易，以埃及居首位，一九七〇年達到六〇、

六〇四萬盧布，其次是阿爾及利亞——一一、八三〇萬盧布^⑭。

除埃及與阿爾及利亞外，「蘇俄在一九七四年首次與達荷美，并與索馬利、馬利、幾內亞簽訂新的經濟和技術協助協定和議定書」；「一九七五年二月又與幾內亞建立此種關係。」^⑮

蘇俄同非洲開發中國家經濟技術合作規模最大的，是埃及，舉世聞名的阿斯萬水壩工程，是二十世紀的偉大工程之一，也是蘇俄對開發中各國經濟技術合作的樣品。自這項工程完成之後，埃及在水利與發電方面得利匪淺。「一九七二年由於這個水壩，使埃及克服了旱災」，「阿斯萬水力發電廠一九七四年的發電量就有四十五億度」。除此之外，「蘇俄現在協助埃及擴建鍛件和鏈條工廠的鍛壓車間，為協隆（音譯）車床製造廠工具車間供應設備。」^⑯當然今後的情形將會改觀，大規模的和快速度的經濟技術合作，很難恢復到以前的情形，因為埃及與蘇俄之間的關係起了變化，假如埃及在西方的路線上一直走下去，則蘇俄與它的貿易、經濟技術合作，就會一去不復返了。蘇俄在這一方面非常現實。

蘇俄與阿爾及利亞現階段的經濟技術合作，是這樣的：兩年以前由蘇俄援助建成一個煉鋼車間，每年可產鋼四一萬噸，現在正在擴建這個廠的生產能力，使每年產鋼一八〇萬噸到二〇〇萬噸。除此之外，「蘇俄又為阿爾及利亞敦蘭（音譯）和安納布（音譯）兩個金屬結構廠供應設備，而由於普查鑽探工作的結果，發現了鉛礦、鐵礦的地區，和錫與鎢的儲藏量。」^⑰

蘇俄與剛果的合作，「現階段是在一個多金屬礦產地的基礎上建設一個露天採礦場和一個選礦廠；供應設備，這些項目在最近就可投入生產。」^⑱

蘇俄現在與幾內亞的合作，是「要在本年將一個年產二五〇萬噸鐵礦土的鐵礦土加工聯合企業投入生產。」^⑲

「蘇俄在尼日利亞仍繼續普查鑽探鐵礦、煤礦、助熔劑的工作。」^⑳總之，蘇俄在非洲的經濟侵略工作，沒有像它在亞洲那麼得心應手，發生經濟關係的新興國家雖然多達二六個。比亞洲多四個，但就貿易總額而論，一九七〇年亞洲為一一五、〇三〇萬盧布，而非洲祇有八二、〇三〇萬盧布，亞洲比非洲多了三三、〇〇〇萬盧布，幾乎多了三分之一，這不是一件小事。蘇俄的貿易也就代表它的對外經濟技術合作，因為它的對外經濟援助（包括貸款在內）不是現金，而是供應機器設備、技術服務……，所有這些

都反映到貿易上，受援國用其產品償付。所以非洲的貿易額比亞洲少的情況，也就證明蘇俄在非洲的經濟技術合作遜於亞洲了。

拉丁美洲

假如說非洲開發中各國與蘇俄的經濟關係不及亞洲的開發中各國，則拉丁美洲尤遜於非洲。

戰後拉丁美洲在一九四六—一九五〇年期間與蘇俄發生貿易關係的，祇有阿根廷、巴西兩個國家；從一九五三年起古巴才開始與蘇俄有少額的貿易。——這種情形一直維持到一九六〇年。

一九六〇—一九七〇年這十年期間，蘇俄與拉丁美洲開發中國家的貿易關係，不但從三個發展到十二個（其中包括古巴），而且它們的貿易總額從一九六〇年的二一、五三〇萬盧布，增加到一九七〇年的一一二、三五〇萬盧布（其中古巴佔一〇四、五〇〇萬盧布）。

現在拉丁美洲與蘇俄有貿易關係的國家，不包括古巴，也有十三個，即：阿根廷、巴西、墨西哥、哥倫比亞、厄瓜多爾、秘魯、智利、玻利維亞、烏拉圭、委內瑞拉、哥斯達黎加、蓋亞那和牙買加。這比一九六〇年多了三倍多。

蘇俄與拉丁美洲各國差不多都有規定貿易一般原則的協定，特別是在貿易航海問題中相互提供最惠國待遇、發給特許證等等。「簽有此種協定的，有古巴、巴西、哥倫比亞、智利、秘魯、玻利維亞、厄瓜多爾、烏拉圭、阿根廷和哥斯達黎加。」^㉑

蘇俄在拉丁美洲最大的貿易伙伴，是古巴，它們的貿易發展迅速，並且達十億以上的貿易額，這是因為古巴是共產陣營中的一份子，蘇俄要盡量培養它，使它作為蘇俄在拉丁美洲所擺設的一個櫥窗。

蘇俄與其他的拉丁美洲開發中國家的貿易，一九六一年與一九七〇年相比，差不多增加了五〇%。「蘇俄給這些國家提供的是：汽車、無軌電車、電力設備、金屬切削機床、鍛壓設備、農業機器、拖拉機、起重機、水泥、生鐵、鋼材、化學商品、藥品、凝乳等等。」^㉒

蘇俄由拉丁美洲進口的商品，範圍相當廣泛，其中包括：「糖（佔蘇俄此項進口的一〇〇%）、咖啡（佔四五%左右）、咖啡豆（佔二五%）、麻

籽油（佔一〇〇％）、牛皮（佔三〇％）等等。」²³

除古巴外，蘇俄在拉丁美洲的貿易，差不多有一半是同巴西的貿易，「同時兩國之間曾簽有協定，從一九七一年起蘇俄大量購買巴西的咖啡，以及爲巴西提供貸款，建設電站……。」²⁴

「拉丁美洲另一個大國——阿根廷，在六〇年代初的時候，它與蘇俄的貿易佔這個地區的第一位，但是到一九六二年，阿根廷就聲明廢止它與蘇俄所簽的協定，自此以後就同蘇俄進行一種有限的貿易路線。……一九七一年兩國又簽訂一貿易協定，此項協定將使它們的貿易走向增長。」²⁵

蘇俄同智利的貿易最近看好，這是由於它們「會談所達成的協議，大大增加兩國間的相互貿易。關於提供商品，兩國簽了一系列文件……以致一九七一年智利與蘇俄的貿易在這個地區上佔第三位。」²⁶不過在智利現政府下，這項貿易或將受有影響。

蘇俄與秘魯在發展貿易經濟聯繫方面也作了一些具體的步驟，「雙方簽訂協定，利用蘇俄所給予的商業貸款（三千萬盧布）建設漁港，發展漁業。」²⁷

蘇俄與烏拉圭的貿易，建立在平衡發展的基礎上。烏拉圭有一半左右的機器和設備，是由蘇俄進口的，而蘇俄得自這個國家的商品，是毛氈、羊毛花毯、皮革代用品。現在烏拉圭是拉丁美洲供應蘇俄紡織工業產品的第一個國家。」²⁸

蘇俄與哥倫比亞的貿易聯繫最近較差，儘管蘇俄的貿易機構採取一系列措施，但是雙方的貿易額不是上漲，而是下降。哥倫比亞是蘇俄咖啡的主要供應者之一，一九七〇年它在蘇俄此項進口中僅次於巴西。」²⁹

蘇俄與玻利維亞之間的貿易，是一九七〇年開始的，蘇俄採購大量的錫和錫的選礦。「一九七一年春兩國簽訂供應錫工業加工產品的合同，又簽訂協助玻利維亞發展錫工業的一些合同。」³⁰

說到蘇俄與拉丁美洲開發中國家之間的貿易（古巴除外），必須指出，它們祇不過是剛剛開始，而且并不怎麼順利。還有一點，某些國家祇對蘇俄有出口的貿易，而無進口，這種情形證明，蘇俄在這個地區的經濟技術合作活動尚未順利展開。而且這個地區至今還是美國的勢力範圍，所以某些國家對於蘇俄的貿易，仍舊站在抑制和無一貫性的立場上。

但是，目前的環境儘管對於蘇俄不利，蘇俄本其一貫打通一切市場的方向

蘇俄與開發中國家的經濟關係

針，將像攻打一個要塞那樣，非攻下不可。將來蘇俄達到這個目的的遲早與緩急，美國在這個地區的政策要扮演一個重大角色。假如說「和解」的濫調一直唱下去，那麼，這個要塞對蘇俄的抵抗力是維持不了多久的。

結論

蘇俄在世界上的經濟戰場有三個：共產集團，西方已開發的國家和亞非拉開發中的國家。這三個戰場雖然都是它注意的，但是必須指出：共產集團的經濟已差不多掌握在它的手中，艱苦的日子似已成爲過去，今後祇要不太窮兇極惡，急於一口吞下，這個集團裏的一些國家的經濟，對蘇俄的依賴性，也就是蘇俄對這些國家經濟的控制力量，將愈來愈大；對西方業已開發的國家，蘇俄清楚得很，與它們作經濟鬥爭，不是要或多或少或多少的控制它們的經濟，或改變它們的經濟制度，而是要奪取它們的物資和技術，作爲蘇俄國民經濟的滋補劑；值得注意的是亞非拉三個大陸上的開發中國家，這些國家不但在經濟和文化上落後，需要外援，而且連供開發之用的幹部也沒有。蘇俄爲了爭取這些新興國家，從黑魯曉夫時代起就擺出一付慷慨大方的姿態，不但可以給這些國家以貸款、經濟和技術協助，還可以代它們「培養民族幹部」。這批所謂「民族幹部」，在現時是蘇俄經濟和技術合作的助手，將來就是外蒙的澤登巴爾——蘇俄代理人，亞非拉開發中各國走「非資本主義道路」，就是要由這批代理人帶頭。我們若是閉目而思亞非拉三個大陸的前途，這是多麼可怕的一個遠景！

附註① G·潘科夫，「蘇俄與開發中各國貿易的平等與互助」，蘇俄「對外貿易」月刊，一九七三年，第九期，第一五頁。② 「真理報」，第一版（一九七三年四月廿八日）。③ I·加普拉諾夫，「蘇俄對外國的經濟和技術協助」，蘇俄「對外貿易」月刊，第六期，第八頁。④⑤⑥同上。⑦ B·索洛威克夫，「同蘇俄的合作是開發中各國鞏固獨立的重要因素」，蘇俄「對外貿易」月刊，第十期，第五頁。⑧同上，第六頁。⑨同上，第五一六頁。⑩同上，第六一七頁。⑪同上，第七頁。⑫⑬同上。⑭蘇俄對外貿易部，「一九一八—一九六六年統計彙編」。⑮同註③，第十四頁。⑯同上，第十七頁。⑰同上。⑱同上，第十五頁。⑲同上。⑳同㉑。㉒ W·葛拉德科夫，「蘇俄與拉丁美洲各國的貿易關係」，蘇俄「對外貿易」月刊，第十一頁。㉓同上，第十二頁。㉔㉕㉖㉗同上。㉘同上，第十三頁。㉙㉚㉛同上。